

Für die Unterstützung unseres Beratungsteams suchen wir eine/n

Abacus - Junior Berater/in

Neue Ideen, Kreativität und Eigeninitiative sind bei dieser interessanten Aufgabe gefordert. Analytisches und unternehmerisches Denken, Hartnäckigkeit und Ausdauer sind ebenfalls eine wichtige Voraussetzung.

Neben Kommunikationsstärke ist Überzeugungskraft sehr wichtig, da Sie neue Geschäftsideen nicht nur bei Endkunden sondern auch bei den Vertriebspartnern verkaufen müssen. Gemeinsam mit Vertriebspartnern gewinnen Sie neue Kunden und bauen bestehende Kundenbeziehungen aus.

Reisebereitschaft und die Bereitschaft zur ständigen Weiterbildung sind Grundvoraussetzungen für diese interessante Aufgabe.

Ihr Aufgaben:

- Unterstützung und Beratung unserer Vertriebspartner, Kunden und Interessenten am Telefon und vor Ort
- Präsentationen von unseren mobilen Lösungen und der Cloud Plattform
- Konzeptionelle Weiterentwicklung der Cloud Plattform
- Pflege der bestehenden Kunden
- Telefonakquise bei Neu- und Bestandskunden
- Konzeptentwicklung für IT-Events

Sie bringen mit:

- Kaufmännische Grundausbildung (Profil E oder M) oder ähnliche Ausbildung
- Freude am Kontakt mit Kunden
- Gute Kenntnisse der MS-Office-Programme
- Kenntnisse in Windows & MAC
- Analytische Fähigkeiten und Flair für Informatik
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Verhandlungssichere Französischkenntnisse in Wort und Schrift

Von Vorteil:

- Kenntnisse der Abacus-Software
- Weiterbildung zum Verkaufsfachmann Eidg. FA

Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen und stellen eine umfassende Palette an Business-Software her. Ein gutes Arbeitsklima, kontinuierliche Weiterbildung und eine ausgezeichnete Infrastruktur tragen viel zur Zufriedenheit unserer Mitarbeiter/innen bei.

Suchen Sie eine neue Herausforderung in einem erfolgreichen Unternehmen – dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Abacus Research AG
Guido Frei

guido.frei@abacus.ch

Tel: +41 71 292 25 25