

Gebäudetechniker setzt auf die nächste Generation – auch bei der Software



Gebäudetechniker setzt auf die nächste Generation – auch bei der Software

Der Entscheid für die Abacus Business Solutions AG und die Software AbaBau war für die M. Küng Haustechnik GmbH von Anfang an klar. Das Aargauische Familienunternehmen wurde 1996 als Haustechnik-Betrieb gegründet. Was vor fünfzig Jahren mit vier Mitarbeitenden begann, entwickelte sich bis heute zu einem Spezialisten für Gebäudetechnik mit über 20 Mitarbeitenden.

Nach 21 Jahren übergab Marcel Küng im vergangenen Jahr die Führung seines Unternehmens, M. Küng Haustechnik, an seinen Sohn Kilian. Zusammen mit seiner Schwester Antonia nutzte dieser den Generationenwechsel nicht nur zur Anpassung der bestehenden Strukturen, sondern führte auch ein zeitgemässes ERP-Betriebssystem ein. Die Abacus Business Solutions als kompetente Partnerin ermöglicht durch ihre Arbeit während der Projektumsetzung künftige jährliche Einsparungen für das Unternehmen. Gleichzeitig wurde nicht-vorhandenes Fachwissen vermittelt, was sich positiv auf die Zufriedenheit der Mitarbeitenden im Unternehmen auswirkt.

DER RICHTIGE ZEITPUNKT

Mit der Zahl der Mitarbeitenden stiegen bei der M. Küng Haustechnik mit Sitz im aargauischen Beinwil in den letzten Jahren auch die Ansprüche an eine neue ERP-Lösung. Für das Offert- und Auftragswesen sowie für die Lohnabrechnungen wurden bis

vor kurzem Excel-Tabellen und eine andere Branchenlösung eingesetzt. Aufgrund der hemmenden Schnittstellen ergaben sich wesentliche Nachteile und in Kombination mit der fehlenden Betreuung der bisherigen Software-Partnerin und der inexistenten Weiterentwicklung derer Produkte resultierte unter dem Strich eine unbefriedigende Situation, welche einen Handlungsbedarf erzeugte.

„Produkte der Abacus-Software zeichnen sich durch ihre Durchgängigkeit aus und werden stetig weiterentwickelt.“

ABABAU ALS KLARER FAVORIT

Obwohl es diverse Branchenlösungen auf dem Markt gibt, hat Kilian Küng nur die Abacus-Software AbaBau in Betracht gezogen. Er fühlte sich bei der Abacus Business Solutions von Beginn weg gut aufgehoben und verstanden. Der Entscheid für Abacus war somit gefällt

und die Projektumsetzung konnte beginnen. Nebst einem Projektleiter der Abacus Business Solutions fungierte Kilians Schwester Antonia als interne Projektleiterin. Durch das gewählte und erfolgreich umgesetzte Konzept von Abacus Business Solutions war Antonia einen Monat nach dem Projektstart in der Lage, die Mitarbeitenden in allen implementierten Applikationen selbstständig zu schulen und auszubilden. Dieser erfolgreiche Transfer von Wissen unter Einbezug aller Beteiligten stellte sich als Erfolgsrezept heraus.

VEREINFACHUNG DER PROZESSE

Kilian Küng war sich der Wichtigkeit bewusst, Prozesse mithilfe eines integrierten Systems zu vereinfachen und dadurch den durchgängigen Datenfluss zu ermöglichen. Die Digitalisierung lässt sich schliesslich auch in der Baubranche nicht aufhalten und der Zeitpunkt war gekommen, den Schritt in die digitale Zukunft zu wagen. Mit der Abacus Business Solutions hat die M. Küng Haustechnik für diesen Prozess eine kompe-

tente und zuverlässige Partnerin an ihrer Seite. Dank der neuen Software werden alle Daten zentral verwaltet und stehen so jederzeit am richtigen Ort dem richtigen Mitarbeitenden zur Verfügung, was den Koordinationsprozess minimiert. Weiter unterstützt das neue System die Mitarbeitenden in der Priorisierung ihrer Aktivitäten, was sich positiv auf die Auslastung auswirkt.

OFFERT- UND RECHNUNGSSTELLUNG PER KNOPFDRUCK

AbaBau unterstützt die M. Küng Haustechnik seit nun knapp einem Jahr im Auftragsabwicklungsprozess. Von der Offerte über den Auftrag bis hin zur Rechnung erfolgen alle Arbeitsschritte per Knopfdruck. Der

modulartige Aufbau der Abacus-Lösung wird sehr geschätzt, da durch diese Lösung die Entwicklung des Betriebes in Zukunft weiterhin optimal begleitet werden kann. Durch den intuitiv aufgebauten Standard-Mandanten kann viel Zeit gespart werden. Dies zeigt sich beispielsweise bei der Offerterstellung, die bei einem Gebäudetechniker von grosser Wichtigkeit ist. Dank der komfortablen Erfassung durch individuelle Vorlagen können nicht

„Die Durchgängigkeit der Daten in den einzelnen Modulen hat uns geholfen, den administrativen Aufwand massiv zu verkürzen.“

nur bereits erfasste Offerten einfach kopiert werden, sondern stehen für eine Neuerfassung jederzeit zur Verfügung. Die klar strukturierten und zusammenhängenden Abläufe begeistern bei der täglichen Arbeit. So wird aus einer Offerte per Knopfdruck ein Auftrag generiert, welcher die Grundlage für die Rechnung bildet. Auch die Abrechnung ist im AbaBau sehr übersichtlich und einfach in der Handhabung, was eine markante Zeitersparnis zur Folge hat.

Die individuell erweiterbare Dossier-Ablage im Projektstamm ermöglicht es, alle projektrelevanten Dokumente am richtigen Ort strukturiert zu hinterlegen und so jedem Mitarbeitenden zur Verfügung zu stellen.



ÜBER M. KÜNG HAUSTECHNIK GMBH

Die 1960 gegründete Einzelfirma spezialisierte sich zunächst auf die Reparatur und den Service von Landmaschinen. 36 Jahre später gründete Marcel Küng, unabhängig von der Firma seines Vaters, die Marcel Küng Haustechnik GmbH. Diese wird nun in zweiter Generation von Kilian Küng geführt. Der Haustechnik-Spezialist bietet in den Gebieten Sanitär, Heizung und Lüftung Dienstleistungen von der Planung über die Realisation bis hin zum Unterhalt an. Mit über 20 Mitarbeitenden ist die M. Küng Haustechnik in der Lage, schnell auf Anfragen zu reagieren und bietet so einen sehr guten Service. Besonderen Wert legt die Firma auf die hauseigene und gezielte Aus- und Weiterbildung der Fachkräfte. So ist ein Grossteil der 20 Mitarbeitenden eigens ausgebildete Fachleute.

AbaBau überzeugt Kilian jedoch nicht nur aus der technischen Sicht. Es ist für ihn auch das entscheidende Instrument, seine Firma zu führen. Da sämtliche Daten in der Abacus-Software korrelieren, können in Echtzeit Auswertungen generiert werden. So müssen erfolgsrelevante Entscheidungen nicht mehr nur anhand von Erfahrungswerten getroffen werden, sondern können endlich mit Daten kombiniert werden, was entscheidende Wettbewerbsvorteile ermöglicht. Weiter schätzt Kilian es sehr, dass ihm die ERP-Lösung von Abacus die notwendigen rechtlichen Standards garantieren und er sich dadurch auf seine Fachkompetenzen konzentrieren kann.

EINBINDUNG FINANZEN UND LOHN

Nachdem die Implementierung der Applikation AbaBau erfolgreich umgesetzt wurde, folgten weitere Module. Zu Beginn war die Implemen-

tierung der Finanzapplikationen und der Lohnbuchhaltung nicht angedacht, da diese aufgrund mangelndem Fachwissen von einem externen Treuhänder erledigt wurden. Die einfache Verknüpfung und Handhabung überzeugten das Geschwister-Duo dann aber und sie entschieden sich, diese Module ebenfalls einzubinden. M. Küng Haustechnik profitiert von der vollen Durchgängigkeit und Verknüpfung der Abacus-Software. Die Abacus Business Solutions vermittelte Antonia bei der Umsetzung das notwendige Fachwissen, sodass sie die Debitoren-, Kreditoren- sowie

Finanzbuchhaltung (ausschliesslich MWST-Abrechnung) nun für den gesamten Betrieb selbstständig führt. Die Investitionskosten für die Finanzapplikationen sind bei diesem Projekt innerhalb eines Jahres amortisiert worden. Was bleibt, ist ein höherer Betrag auf dem Firmenkonto und die Freude, die eigenen Kompetenzen weiterentwickelt zu haben.

FAZIT

Das Unternehmen hat mit der Abacus-Software AbaBau ein effizientes Instrument gefunden, um all seine Geschäftsprozesse abzubilden. Vieles, was früher manuell erledigt werden musste, geschieht heute per Knopfdruck. Kilian ist überzeugt, dass sein Unternehmen mit dem neuen System bestens ausgerüstet ist für die Herausforderungen der Zukunft. Die Implementierung von AbaBau war der richtige Schritt in die Zukunft. Auch die zwischenmenschlichen Beziehungen der Projektbeteiligten auf beiden Seiten waren von Beginn weg harmonisch. Die familiäre Atmosphäre bei Abacus Business Solutions passte hervorragend zum dynamischen Familienunternehmen.

RECHENBEISPIEL:

Jährliche Kosten für Treuhänder bisher:	CHF 12'000.-
Jährliche Kosten für Treuhänder heute:	CHF 1'000.-
Minderung der jährlich wiederkehrenden Kosten:	CHF 11'000.-